

2022-2028年中国通信运营 商市场深度评估与投资前景评估报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国通信运营商市场深度评估与投资前景评估报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202201/262388.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

存量博弈阶段，叠加漫游费用取消政策，行业陷入过度竞争。与传统认知不同，在2018年流量漫游费取消后，国内竞争格局从三大运营商变为“93家运营商竞争”；2017年国内取消“语音长途和漫游费”、2018年取消“数据漫游费”政策进一步加大了行业竞争，公众看到的三大运营商竞争，本质或是31省“93家运营商”竞争。具体来看，在取消语音长途和漫游、流量漫游费后，电信服务从价格上已经不区分本地和全国之分，公众和企

业选择电信服务时，选择范围迅速扩大（譬如上海移动用户办理浙江移动套餐），同质化竞争下，价格成为重要考量因素。在流量成为主要收入后，国内取消流量漫游费、不限量套餐全面推广，运营商尚未充分享受流量红利却迎来“价格悬崖”。全行业流量单价呈现断崖式下降。统计数据显示LGU+5G网络平均月消耗已达30G（KT/SKT仅24G），其中VR/AR的贡献超过20%。目前来看韩国运营商发展5G初期通过针对消费者业务实现盈利增长，随着网络体验的提升将提供更多的创新业务，不过中长期来看基于5G网络的智慧城市、智慧工厂、智慧医疗等商业业务才是盈利重点，不过这些业务目前还在探索阶段。通过分析韩国5G网络建设情况，可以给中国的5G发展提供借鉴。过去五年行业的失落，主要是由于三大运营商过度竞争带来的价格战所致。梳理了过去五年政策，可以看到，仅2018年和2019年有明确的流量资费降价要求，且降幅要求分别为30%与20%，降幅温和。而2015-2019年流量价格复合降幅达到51%，三大运营商过度竞争带来的价格战，使得流量单价悬崖式下降，行业生态急剧向下。三大运营商价格战烈度远超提速降费要求。中企顾问网发布的《2022-2028年中国通信运营商市场深度评估与投资前景评估报告》共十四章。首先介绍了中国通信运营商行业市场发展环境、通信运营商整体运行态势等，接着分析了中国通信运营商行业市场运行的现状，然后介绍了通信运营商市场竞争格局。随后，报告对通信运营商做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国通信运营商行业发展趋势与投资预测。您若想对通信运营商产业有个系统的了解或者想投资中国通信运营商行业，本报告是您不可或缺的重要工具。本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。报告目录：第一章 通信运营商行业发展综述1.1 通信运营商行业定义及分类1.1.1 行业定义1.1.2 行业主要产品分类1.1.3 行业主要商业模式1.2 通信运营商行业特征分析1.2.1 产业链分析1.2.2 通信运营商行业在国民经济中的地位1.2.3 通信运营商行业生命周期分析（1）行业生命周期理论基础（2）通信运营商行业生命周期1.3 最近3-5

年中国通信运营商所属行业经济指标分析1.3.1 赢利性1.3.2 成长速度1.3.3 附加值的提升空间1.3.4 进入壁垒 / 退出机制1.3.5 风险性1.3.6 行业周期1.3.7 竞争激烈程度指标1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析 第二章 通信运营商行业运行环境分析2.1 通信运营商行业政治法律环境分析2.1.1 行业管理体制分析2.1.2 行业主要法律法规行业随着国内运营商增长停滞，5G投入难以为继，从政府到三大运营商普遍认识到过去的竞争范式难以为继，行业探索并进入新范式：“高质量增长”。2015-2019年，国内运营商行业进入存量博弈下的提速降费周期，过度竞争导致价格战，行业增长停滞。2015-2019年国内主要提速降费政策2019年下半年开始，行业自上而下开始竞合，并形成共识进入“高质量发展”阶段。三大运营商9月1日起全面停售达量限速版套餐（“不限量套餐”）；同时运营商考核方式从用户规模、市场份额，转为考核服务质量和增长指标（营收、利润增速）。从竞争全面转向竞合，向高质量发展转型。2019年下半年以来国内“高质量增长”相关政策梳理2.1.3 行业相关发展规划2.2 通信运营商行业经济环境分析2.2.1 国际宏观经济形势分析2.2.2 国内宏观经济形势分析2.2.3 产业宏观经济环境分析2.3 通信运营商行业社会环境分析2.3.1 通信运营商产业社会环境2.3.2 社会环境对行业的影响2.3.3 通信运营商产业发展对社会发展的影响2.4 通信运营商行业技术环境分析2.4.1 通信运营商技术分析2.4.2 通信运营商技术发展水平2.4.3 行业主要技术发展趋势 第三章 我国通信运营商所属行业运行分析3.1 我国通信运营商所属行业发展状况分析3.1.1 我国通信运营商行业发展阶段3.1.2 我国通信运营商行业发展总体概况3.1.3 我国通信运营商行业发展特点分析3.2 2015-2019年通信运营商所属行业发展现状3.2.1 2015-2019年我国通信运营商行业市场规模3.2.2 2015-2019年我国通信运营商行业发展分析3.2.3 2015-2019年中国通信运营商企业发展分析3.3 区域市场分析3.3.1 区域市场分布总体情况3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析3.4 通信运营商细分产品/服务市场分析3.4.1 细分产品/服务特色3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测3.5 通信运营商产品/服务价格分析3.5.1 2015-2019年通信运营商价格走势3.5.2 影响通信运营商价格的关键因素分析（1）成本（2）供需情况（3）关联产品（4）其他3.5.3 2022-2028年通信运营商产品/服务价格变化趋势3.5.4 主要通信运营商企业价位及价格策略 第四章 我国通信运营商所属行业整体运行指标分析4.1 2015-2019年中国通信运营商所属行业总体规模分析4.1.1 企业数量结构分析4.1.2 人员规模状况分析4.1.3 行业资产规模分析4.1.4 行业市场规模分析4.2 2015-2019年中国通信运营商所属行业产销情况分析4.2.1 我国通信运营商所属行业工业总产值4.2.2 我国通信运营商所属行业工业销售产值4.2.3 我国通信运营商所属行业产销率4.3 2015-2019年中国通信运营商所属行业财务指标总体分析4.3.1 行业盈利能力分析4.3.2 行业偿债能力分析4.3.3 行业营运能力分析4.3.4 行业发展能力分析 第五章 我国通信运营商所属行业供需形势分析5.1 通信运营商所属行业供给分析5.1.1 2015-2019年通信运营商行业供给分析5.1.2 2022-2028年通信运营商行业

供给变化趋势5.1.3 通信运营商行业区域供给分析5.2 2015-2019年我国通信运营商所属行业需求情况5.2.1 通信运营商行业需求市场5.2.2 通信运营商行业客户结构5.2.3 通信运营商行业需求的地区差异5.3 通信运营商市场应用及需求预测5.3.1 通信运营商应用市场总体需求分析(1) 通信运营商应用市场需求特征(2) 通信运营商应用市场需求总规模5.3.2 2022-2028年通信运营商行业领域需求量预测(1) 2022-2028年通信运营商行业领域需求产品/服务功能预测(2) 2022-2028年通信运营商行业领域需求产品/服务市场格局预测5.3.3 重点行业通信运营商产品/服务需求分析预测

第六章 通信运营商行业产业结构分析6.1 通信运营商产业结构分析6.1.1 市场细分充分程度分析6.1.2 各细分市场领先企业排名6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例6.1.4 领先企业的结构分析(所有制结构) 6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析6.2.1 产业价值链的构成6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析6.3 产业结构发展预测6.3.1 产业结构调整指导政策分析6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素6.3.3 中国通信运营商行业参与国际竞争的战略市场定位6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国通信运营商行业产业链分析7.1 通信运营商行业产业链分析7.1.1 产业链结构分析7.1.2 主要环节的增值空间7.1.3 与上下游行业之间的关联性7.2 通信运营商上游行业分析7.2.1 通信运营商产品成本构成7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状7.2.3 2022-2028年上游行业发展趋势7.2.4 上游供给对通信运营商行业的影响7.3 通信运营商下游行业分析7.3.1 通信运营商下游行业分布7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状7.3.3 2022-2028年下游行业发展趋势7.3.4 下游需求对通信运营商行业的影响

第八章 我国通信运营商行业渠道分析及策略8.1 通信运营商行业渠道分析8.1.1 渠道形式及对比8.1.2 各类渠道对通信运营商行业的影响8.1.3 主要通信运营商企业渠道策略研究8.1.4 各区域主要代理商情况8.2 通信运营商行业用户分析8.2.1 用户认知程度分析8.2.2 用户需求特点分析8.2.3 用户购买途径分析8.3 通信运营商行业营销策略分析8.3.1 中国通信运营商营销概况8.3.2 通信运营商营销策略探讨8.3.3 通信运营商营销发展趋势

第九章 我国通信运营商行业竞争形势及策略9.1 行业总体市场竞争状况分析9.1.1 通信运营商行业竞争结构分析(1) 现有企业间竞争(2) 潜在进入者分析(3) 替代品威胁分析(4) 供应商议价能力(5) 客户议价能力(6) 竞争结构特点总结9.1.2 通信运营商行业企业间竞争格局分析9.1.3 通信运营商行业集中度分析9.1.4 通信运营商行业SWOT分析9.2 中国通信运营商行业竞争格局综述9.2.1 通信运营商行业竞争概况(1) 中国通信运营商行业竞争格局(2) 通信运营商行业未来竞争格局和特点(3) 通信运营商市场进入及竞争对手分析9.2.2 中国通信运营商行业竞争力分析(1) 我国通信运营商行业竞争力剖析(2) 我国通信运营商企业市场竞争的优势(3) 国内通信运营商企业竞争能力提升途径9.2.3 通信运营商市场竞争策略分析

第十章 通信运营商行业领先企业经营形势分析10.1 A公司10.1.1 企业概况10.1.2 企业优势分析10.1.3 产品/服务特色10.1.4 公司经营状况10.1.5 公司发展规划10.2 B公司10.2.1 企业概况10.2.2 企业优势分析10.2.3 产品/服务特色10.2.4 公司经

营状况10.2.5 公司发展规划10.3 C公司10.3.1 企业概况10.3.2 企业优势分析10.3.3 产品/服务特色10.3.4 公司经营状况10.3.5 公司发展规划10.4 D公司10.4.1 企业概况10.4.2 企业优势分析10.4.3 产品/服务特色10.4.4 公司经营状况10.4.5 公司发展规划10.5 E公司10.5.1 企业概况10.5.2 企业优势分析10.5.3 产品/服务特色10.5.4 公司经营状况10.5.5 公司发展规划10.6 F公司10.6.1 企业概况10.6.2 企业优势分析10.6.3 产品/服务特色10.6.4 公司经营状况10.6.5 公司发展规划 第十一章 2022-2028年通信运营商行业投资前景11.1 2022-2028年通信运营商市场发展前景11.1.1 2022-2028年通信运营商市场发展潜力11.1.2 2022-2028年通信运营商市场发展前景展望11.1.3 2022-2028年通信运营商细分行业发展前景分析11.2 2022-2028年通信运营商市场发展趋势预测11.2.1 2022-2028年通信运营商行业发展趋势11.2.2 2022-2028年通信运营商市场规模预测11.2.3 2022-2028年通信运营商行业应用趋势预测11.2.4 2022-2028年细分市场发展趋势预测11.3 2022-2028年中国通信运营商行业供需预测11.3.1 2022-2028年中国通信运营商行业供给预测11.3.2 2022-2028年中国通信运营商行业需求预测11.3.3 2022-2028年中国通信运营商供需平衡预测11.4 影响企业生产与经营的关键趋势11.4.1 市场整合成长趋势11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测11.4.3 企业区域市场拓展的趋势11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势 第十二章 2022-2028年通信运营商行业投资机会与风险12.1 通信运营商行业投融资情况12.1.1 行业资金渠道分析12.1.2 固定资产投资分析12.1.3 兼并重组情况分析12.2 2022-2028年通信运营商行业投资机会12.2.1 产业链投资机会12.2.2 细分市场投资机会12.2.3 重点区域投资机会12.3 2022-2028年通信运营商行业投资风险及防范12.3.1 政策风险及防范12.3.2 技术风险及防范12.3.3 供求风险及防范12.3.4 宏观经济波动风险及防范12.3.5 关联产业风险及防范12.3.6 产品结构风险及防范12.3.7 其他风险及防范 第十三章 通信运营商行业投资战略研究13.1 通信运营商行业发展战略研究13.1.1 战略综合规划13.1.2 技术开发战略13.1.3 业务组合战略13.1.4 区域战略规划13.1.5 产业战略规划13.1.6 营销品牌战略13.1.7 竞争战略规划13.2 对我国通信运营商品牌的战略思考13.2.1 通信运营商品牌的重要性13.2.2 通信运营商实施品牌战略的意义13.2.3 通信运营商企业品牌的现状分析13.2.4 我国通信运营商企业的品牌战略13.2.5 通信运营商品牌战略管理的策略13.3 通信运营商经营策略分析13.3.1 通信运营商市场细分策略13.3.2 通信运营商市场创新策略13.3.3 品牌定位与品类规划13.3.4 通信运营商新产品差异化战略13.4 通信运营商行业投资战略研究13.4.1 2019年通信运营商行业投资战略13.4.2 2022-2028年通信运营商行业投资战略13.4.3 2022-2028年细分行业投资战略 第十四章 研究结论及投资建议()14.1 通信运营商行业研究结论14.2 通信运营商行业投资价值评估14.3 通信运营商行业投资建议14.3.1 行业发展策略建议14.3.2 行业投资方向建议14.3.3 行业投资方式建议()

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202201/262388.html>